

Разработка прототипа системы по формированию рейтинга сотрудников отдела продаж

Абдуллина Э.Э., Тазетдинов Б.И.

г. Бирск, ФГБОУ ВО Бирский филиал БашГУ

Автоматизация торговли является обязательным условием дальнейшего развития российского розничного рынка и повышения конкурентоспособности магазина или сети.

Прогресс в мире не стоит на месте: торговые системы улучшаются, появляются новые формы и форматы. Например, на западном рынке распространяются способы обслуживания, когда не кассир пробивает чек, а сам покупатель использует автоматическое устройство и расплачивается.

Разработка прототипа системы по формированию рейтинга сотрудников отдела продаж

Автор: Абдуллина Э.Э., Тазетдинов Б.И.

25.04.2019 03:59 - Обновлено 05.07.2019 07:51

Автоматизация розницы активно внедряется и в нашей стране. При расширении персонала, в центрах продаж. Необходимо создавать здоровый климат, стимулирующий к росту продаж каждого из сотрудников. Одним из таких инструментов является поощрение формируемое по рейтингу продаж каждого из сотрудников. Для этой цели была поставлена задача о реализации подсистемы учета продаж каждого из сотрудников отдела продаж.

Для разработки интерфейса была выбрана среда разработки Visual Studio, язык программирования с#. База данных была разработана в Microsoft SQL Server Management Studio. Для взаимодействия с базой данных популярный фреймворк EntityFramework (EF) [1,2,3].

До написания автоматизированной информационной системы была проанализирована предметная область, на предмет автоматизации учета продаж каждым из сотрудников отдела продаж.

...

Полный текст во вложении

Разработка прототипа системы по формированию рейтинга сотрудников отдела продаж

Автор: Абдуллина Э.Э., Тазетдинов Б.И.

25.04.2019 03:59 - Обновлено 05.07.2019 07:51
